

Auto verkaufen: Im Herbst und Winter gibt es die höchsten Preise

Köln, 18. November 2014 - Der Gebrauchtwagen-Preis-Index einer großen Online-Autobörse spricht seit Jahren eine deutliche Sprache: Regelmäßig sind die Durchschnittspreise für Gebrauchtwagen auf dem Portal in der dunklen Jahreszeit am höchsten. Wer dieses Preishoch nutzen möchte, ohne für Besichtigung und Probefahrt eine der wenigen hellen Stunden am Wochenende opfern zu müssen, findet in Auktionsplattformen für Gebrauchtwagen eine passende Lösung.

Kostenlos, sicher und ohne lästige Vorabtermine mit Interessenten lassen sich Autos zum Beispiel über Carsale24 verkaufen. Die Gebote kommen hier ausschließlich von sorgfältig geprüften, registrierten Händlern aus Deutschland und sind verbindlich. Das bedeutet: keine aufdringlichen Telefonate, keine Probefahrten und keine unangenehmen Preisgespräche. Nur der tatsächliche Käufer erhält am Ende eine E-Mail-Adresse oder Telefonnummer zur Kontaktaufnahme. Außerdem lässt sich das Auto vor der Übergabe an den Händler abmelden. Sollte es nach dem Verkauf zu einem Schadensfall kommen, sind keine finanziellen Folgen in Form höherer Kfz-Haftpflicht-Beiträge zu befürchten.

Zu den Vorteilen des Autoverkaufs über www.carsale24.de zählt auch, dass das Fahrzeug bundesweit angeboten wird. Durch die überregionale Nachfrage werden meist höhere Verkaufspreise erzielt als bei einem Direktverkauf an einen lokal ansässigen Händler.

Das Inserieren auf Carsale24 ist für Verkäufer denkbar einfach: Nötig sind nur einige Angaben zum Fahrzeug, einige Fotos und ein Hinweis auf vorhandene Schäden. Die Website führt automatisch durch alle erforderlichen Schritte. Optional lässt sich hier auch ein Zustandsbericht buchen. Ein neutraler Sachverständiger übernimmt dann Fotos und Beschreibung. Das spart Zeit und sorgt für mehr Gebote und höhere Preise.

Sind alle Daten eingegeben und hochgeladen, ist das Carsale24-Team am Zug: Die Daten werden aufbereitet, Kennzeichen unkenntlich gemacht und das Inserat erstellt. Nach Ablauf einer dreitägigen Auktionszeit kann sich der Verkäufer für ein Händlergebot entscheiden und sein Auto zur gewünschten Zeit am gewünschten Ort abholen und bezahlen lassen.

In allen Phasen des Verkaufes steht das Service-Team von Carsale24 seinen Nutzern über eine kostenfreie Telefonhotline beratend zur Verfügung. So wird jeder Autoverkauf schnell, sicher und bequem.

Über Carsale24

Carsale24 steht für die neue Art, Autos zu kaufen und zu verkaufen. Die Online-Auktionsplattform ermöglicht Händlern, gebrauchte Fahrzeuge aus privater oder kommerzieller Hand gegen Gebot zu erwerben und – umgekehrt – Fahrzeuge aus dem eigenen Bestand an andere Händler abzugeben. Die Auktionsrunden dauern 24 Stunden bis drei Tage. Für Verkäufer ist der Service komplett kostenlos. Für Bieter fallen lediglich geringe Gebühren an, sofern ihr Gebot angenommen wird. Carsale24 wurde 2010 als Service der jomada GmbH gegründet und ist seit Anfang 2013 Tochterunternehmen der Christoph Kroschke GmbH. Weitere Infos: www.carsale24.de /