

## **Bessere Preise als im Frühjahr: Autos verkaufen im Dezember lohnt sich**

**Köln, 02.12.2014** - In den stressigen Wochen vor Jahresende sein Auto verkaufen? Für viele ist das ein abwegiger Gedanke. Doch so schlecht ist der Zeitpunkt nicht – besonders für die, die an einem hohen Preis interessiert sind: Gerade im Dezember sind die Gebrauchtwagenpreise mit am höchsten, wie Untersuchungen einer bekannten Online-Autobörse regelmäßig zeigen. Um Zeit und Nerven zu sparen, eignet sich eine Gebrauchtwagen-Auktionsplattform wie Carsale24 ([www.carsale24.de](http://www.carsale24.de)). Der Service ist für Verkäufer vollkommen kostenfrei, das Fahrzeug wird ausschließlich geprüften Händlern angeboten.

Ein Autoverkauf über Carsale24 ist für Verkäufer denkbar einfach, schnell und sicher: Verkäufer müssen nur einige Angaben zum Fahrzeug, einige Fotos und Hinweise auf vorhandene Schäden liefern. Die Website führt automatisch durch alle erforderlichen Schritte. Zusätzlich Zeit spart, wer den optionalen Zustandsbericht bucht. Ein neutraler Sachverständiger übernimmt dann Fotos und Beschreibung. Ein Bericht sorgt außerdem für mehr Gebote und höhere Preise.

Sind alle Daten und Fotos bei Carsale24, kümmert sich das Serviceteam dort um alles Weitere: Die Daten werden aufbereitet, Kennzeichen unkenntlich gemacht und das Inserat erstellt. Nach Ablauf einer dreitägigen Auktionszeit kann sich der Verkäufer für ein Händlergebot entscheiden und sein Auto zur gewünschten Zeit am gewünschten Ort abholen und bezahlen lassen.

Autoverkäufer profitieren bei dem Verfahren mehrfach: Da die Online-Gebote verbindlich sind, entfallen lästige, nervenaufreibende Telefonate, Probefahrten und Preisverhandlungen mit – nicht immer seriösen – Kaufinteressenten. Besonders im dunklen Dezember ein großer Vorteil. Dazu kommt, dass der Verkäufer vorab keinen Preis ermitteln muss und dank der bundesweiten Gebotsrunde meist auch höhere Preise erzielt als beim Verkauf an einen lokalen Händler. Darüber hinaus lässt sich das Auto noch vor der Übergabe abmelden, um mit Blick auf die Versicherung vollends sicher zu gehen.

In allen Phasen des Verkaufes steht das Service-Team von Carsale24 seinen Nutzern über eine kostenfreie Telefonhotline beratend zur Verfügung.

### **Über Carsale24**

Carsale24 steht für die neue Art, Autos zu kaufen und zu verkaufen. Die Online-Auktionsplattform ermöglicht Händlern, gebrauchte Fahrzeuge aus privater oder kommerzieller Hand gegen Gebot zu erwerben und – umgekehrt – Fahrzeuge aus dem eigenen Bestand an andere Händler abzugeben. Die Auktionsrunden dauern 24 Stunden bis drei Tage. Für Verkäufer ist der Service komplett kostenlos. Für

Bieter fallen lediglich geringe Gebühren an, sofern ihr Gebot angenommen wird. Carsale24 wurde 2010 als Service der Jomada GmbH gegründet und ist seit Anfang 2013 Tochterunternehmen der Christoph Kroschke GmbH. Weitere Infos: [www.carsale24.de](http://www.carsale24.de)

**Redaktionskontakt & Belege:** IC AG | Public Relations, Jonathan Klimke, Tel. 040/899666-0  
[jonathan.klimke@ic-gruppe.com](mailto:jonathan.klimke@ic-gruppe.com), Postfach 52 02 62, 22592 Hamburg  
Carsale24, Christian Bösel, T. 02234.91108.20, [presse@carsale24.de](mailto:presse@carsale24.de)