

Factsheet carsale24

Ein Service der carmoto tectum GmbH Stand 07.08.2018

- **Firmensitz:** Hamburg
- **Gründung:** November 2010
- **Firmierung:** GmbH
- **Geschäftsführer:** Ulf Voigt, Lars Häger
- **Mitarbeiter:** 13

Geschäftsfelder:

Vermittlung gebrauchter Fahrzeuge von privat an geprüfte Autohändler im Internet und Vermarktung von gebrauchten Fahrzeugen von privat an private Autokäufer.

Kunden:

B2C = private Autoverkäufer

B2B = gewerbliche Autohändler

C2C = private Autokäufer

Idee:

Auf der Online-Transaktionsplattform carsale24 können Privatpersonen in Gebotsrunden Ihre Gebrauchtwagen unkompliziert an geprüfte Autohändler verkaufen. Anmeldung und Nutzung der Plattform sind für die privaten Autoverkäufer kostenlos.

Hintergrund:

Der Gebrauchtwagenmarkt ist doppelt so groß wie der Neuwagenmarkt in Deutschland und stellt im Internet einen der am stärksten wachsenden Geschäftsbereiche dar. Privatpersonen bevorzugen einen reibungslosen und entspannten Ablauf beim Verkauf Ihres Gebrauchtwagens. Händler suchen attraktive Ware zu fairen Preisen und nutzen carsale24 als Zukaufquelle für Ihren Gebrauchtwagenbestand.

Herausforderung:

Carsale24 hat sich zur Aufgabe gemacht, private Verkäufer und gewerbliche Autohändler für den Zukauf von Gebrauchtwagen zusammen zu bringen und den Gebrauchtwagenverkauf in Deutschland entscheidend zu vereinfachen.

Produkt:

Das Experten-Team bei carsale24 ermöglicht die Vermittlung gebrauchter Fahrzeuge aus privater Hand an professionelle Händler und bewerkstelligt die komplette Verkaufsabwicklung. Dies bedeutet für den Verkäufer, dass das Auto überregional angeboten wird und somit ein durchschnittlich höherer Verkaufspreis erzielt wird, als bei regionalen Händlern vor Ort. Für Autokäufer hat es den Vorteil, dass der Kauf direkt von privat stattfindet. Es entfällt der Aufpreis für die Marge des sonst üblichen Zwischenhändlers. Der Zustandsbericht bildet eine zusätzliche Datenquelle für die Inserate auf der Transaktionsplattform und ist optionaler Bestandteil des carsale24-Service. Bei dem angebotenen, zertifizierten Zustandsbericht profitieren Verkäufer und Händler beiderseits von der fairen Fahrzeugbewertung. Carsale24 finanziert sich aus Provisionen, die es von den Autohändlern erhält, sobald ein Verkauf zustande kommt.

Geschäftsmodell:

Im Unterschied zu bestehenden Auto-Plattformen vermittelt carsale24 gezielt Gebrauchtwagen von privaten Verkäufern an gewerbliche Händler. Carsale24 bietet Autoverkäufern die Möglichkeit an, ein unabhängiges Gutachten für das zu verkaufende Auto anfertigen zu lassen. Die Erstellung der kostenpflichtigen Zustandsberichte wird durch die Zusammenarbeit mit professionellen unabhängigen Gutachtern realisiert. Der optionale Zustandsbericht ist für die Autoverkäufer kein verpflichtender Bestandteil für die Einstellung des

Autos auf der Plattform, sondern eine Möglichkeit die Attraktivität des PKWs für die Käufer zu erhöhen. Nach Ende der 3-tägigen Gebotsrunde kann der Verkäufer sich für eines der Händlergebote entscheiden. Der Kaufvertrag wird direkt zwischen dem privaten Verkäufer und dem Autohändler geschlossen. Die Anmeldung und Nutzung ist für den User kostenlos.

Durch die Online-Gebotsrunde wird das Fahrzeug meistbietend an den besten Käufer vermittelt. Anders als andere Ankaufportale sucht carsale24 meistbietend einen Käufer und kauft nicht selbst.

Damit hat carsale24 dasselbe Interesse wie der Endkunde: Einen möglichst hohen Verkaufserlös zu erzielen.

Marketing:

Als modernes Internet -Unternehmen beschreitet carsale24 zeitgemäße Marketing-Wege. Alle Seiten sind suchmaschinenoptimiert und können auf mobilen Endgeräten optimal bedient werden. Darüber hinaus werden bei themenbezogenen Suchen und relevanten Partner-Portalen Online-Anzeigen geschaltet, die auf das Angebot von carsale24 aufmerksam machen. Zusätzlich kooperiert carsale24 mit vielen Partnern im Markt und bietet die einfache Inzahlungnahme von Gebrauchtwagen auch über Partner dessen Kunden an.

Seit 2018 schaltet carsale24 auch TV-Werbung um im reichweitenstärksten Medium unmittelbar Kunden zu gewinnen, aber auch längerfristig die Marke stark zu machen als Qualitätsführer im Bereich Gebrauchtwagenverkauf:

Bequem. Sicher. Meistbietend.

Geschäftsführer:

Lars Häger, Ulf Voigt
carmoto tectum GmbH

Amtsgericht Hamburg
HRB 123228
Ust.-IdNr.: DE283898872

Nord/LB - Bremer Landesbank
IBAN: DE72 2905 0000 2002 1247 22
BIC: BRLADE22XXX

Auch auf Social-Media-Plattformen ist carsale24 präsent, um auf neue Angebote hinzuweisen und in einen Dialog mit den Usern einzutreten.

Besuchen Sie uns auf Facebook unter <http://www.facebook.com/carsale24>.

Folgen Sie uns auf Twitter unter <http://www.twitter.com/carsale24>.